

PASPARTOUT IS EEN UITGAVE VAN PAS, DE FEDERATIE VAN ORTHOPEDISCHE SCHOENMAKERIJEN BESTAANDE UIT BUCHRNHORNEN, HANSSEN, OIM GROEP, PENDERS EN TOORNEND.

paspartout

H O U D I N

komPAS
PAGINA 3

Het Lauwersmeer
PAGINA 4

Totaalzorg van de voet

Eén warenhuis voor de klant

Het gaat niet meer alleen om schoenen. De aandacht verschuift van de schoen naar de voet. Nieuwe concepten spelen steeds vaker een rol: advies, preventie, samenwerking. Totaalzorg van de voet, daar gaat het om. Natuurlijk in het belang van de cliënt.

Ivo Franssen, commercieel directeur van de firma Penders, is resoluut. Cliënten wensen voetverzorging in de meest brede zin van het woord. Cliënten willen actief blijven, ook mét hun voetklachten. Voor de schoentechnicus betekent dat een koerswijziging. Hij moet verder kijken dan alleen de schoen. Bijvoorbeeld door meer samen te werken met disciplines die deskundig zijn in de behandeling van de voet. Zoals de podotherapeute, die met een paramedisch oog naar de voet kijkt. Nee, deze samenwerking spreekt nog niet vanzelf, meent Franssen. "Neem een site als voeten.pagina.nl op het internet. Je treft daar de podokinesiologe aan, de voetbedspecialiste, noem maar op. Iedereen prijst zijn eigen kennis en kunde aan. Terwijl het juist om de samenwerking gaat."

Penders heeft al sinds '91 podotherapeuten en orthopedisch schoentechnici in dienst. "We hebben beide bloedgroepen onder één dak, dat werkt uitstekend. Het zijn collega's geworden. Het verkort de lijnen en het levert een mooie kruisbestuiving op. Podotherapeut en schoentechnicus zoeken elkaar sneller op." Dat zou minder het geval zijn, als beide disciplines vanuit hun eigen praktijk zouden werken, weet Franssen uit ervaring. "Voor je het weet beschouwen ze elkaar als concurrenten. De cliënt wordt een speelbal tussen twee disciplines. Dat is slecht voor de patiëntenzorg."

Voetcarecentrum

Bovendien leren beide disciplines van elkaar, door samen te werken. Franssen: "We zien dat de podotherapeuten anders leren denken, wanneer ze bij ons in dienst komen. Ze verbreden hun horizon. En maken gebruik van het gereedschap van de schoentechnicus. Omgekeerd neemt de schoentechnicus medische kennis over van de podotherapeut."

Voor de cliënt is deze multidisciplinaire samenwerking prettig, veronderstelt Franssen. "Ik kan me voorstellen dat cliënten niet altijd weten bij wie ze het beste terecht kunnen. We moeten transparanter zijn in ons aanbod. Dat kan het beste door verschillende disciplines samen te brengen, zeg maar in een voetcarecentrum. Daarmee krijg je het beste van twee werelden in huis."

Ook de verwijzer heeft baat bij deze samenwerking. Franssen: "De verwijzer kan volstaan met het stellen van een indicatie, zonder zich te hoeven afvragen naar welke discipline hij de cliënt zal doorverwijzen. We presenteren de verwijzer een totaalpakket aan zorg, waarvan hij

gebruik kan maken." Het gebeurt al, mondjesmaat. In een aantal ziekenhuizen werken de zogenaamde voetenteams, waarin zowel podotherapeut als schoentechnicus zijn vertegenwoordigd. Franssen: "We horen van specialisten dat ze gecharmeerd zijn van deze aanpak."



De podotherapeute kijkt met een paramedisch oog naar de voet.

Ketenzorg

Ook zorgverzekeraars hebben belang bij een totaalpakket aan zorg, meent Dirk-Jan Westerwoudt, woordvoerder van CZ. "We hebben belang bij tevreden klanten, die goede producten krijgen tegen een betaalbare prijs. Het is fantastisch als zorgaanbieders, en dus ook orthopedisch schoenmakers, een warenhuisconcept aanbieden aan hun cliënten. Eigenlijk vreemd dat dat nooit eerder is gebeurd. De cliënt kan terecht bij één loket, voor alles wat hij nodig heeft. Hij hoeft niet meer te shoppen."

Ook Westerwoudt signaleert dat cliënten meer wensen dan goede orthopedische schoenen. "Een cliënt heeft last van zijn voeten, en wenst daar begeleiding bij. Van huisarts, fysiotherapeut of orthopedisch schoentechnicus." Maar bovenal, constateert Westerwoudt, heeft de cliënt behoefte aan samenhang in de zorg. "Ketenzorg, zoals dat mooi heet. Dat organiseer je door te zorgen voor samenwerking tussen de disciplines."

(vervolg op pagina 2)

FEDERATIE PAS		jaargang 6		PAS	
Datum 12-07-2002	Afl. 2	Federatie samenwerkende producenten van orthopedische maatschoenen en voethulpmiddelen		24-67/8799 001	
Richtlijn schoenmakers		HANSSEN TOORNEND OIM GROEP		PENDERS	
Op m: PASPARTOUT verschijnt xx per jaar					

Een wit voetje

“Wat een wonderlijk taaltje hebben jullie Nederlanders”, zei mijn Zweedse makker Sven, die zelf ons wonderlijke taaltje fout- en accentloos beheerst. We stonden op een receptie te wachten tot het onze beurt was om de jubilaris in hartelijke bewoordingen geluk te wensen. En de keu was lang.

“Hoezo wonderlijk?” vroeg ik.

“Neem nu eens de uitdrukking een wit voetje halen”, zei Sven. “Iedereen kent de betekenis ervan, maar niemand realiseert zich dat hij onzin staat uit te kramen. Hoezo wit voetje? Soms vanmorgen per abuis een tennisschoen aangetrokken? Of is zopas de trap geschilderd? En bij wie moet je het halen? Kunnen ze het niet komen brengen? Allemaal vragen waarop de gemiddelde Nederlander ons het antwoord schuldig blijft. En wat moet ik me voorstellen wanneer een Nederlander tegen me zegt: “Dat had heel wat voeten in de aarde?” Een voetbalwedstrijd op een modderig veld, zou je denken. Maar nee, het blijft even raadselachtig als “voet bij stuk houden”. Prima. Van mij mag het. Maar welk stuk wordt hier bedoeld? Een voluptueuze dame of een recente toneelproductie? En men hoeft geen artillerist te zijn om ook een vuurmond tot de mogelijkheden te rekenen.”

“Onze groenteboer heeft onlangs zijn bedrijf een nieuwe naam gegeven. Zijn knollen en citroenen verkoopt hij voortaan in een Versmarkt. Maar waar kan een dichter terecht voor een paar versvoeten? Je kunt je trouwens afvragen of de Nederlander met zijn wonderlijke taaltje ooit het verschil is opgevallen tussen enkelvoud en meervoud. Leg me nu eens uit waarom hij in het ene geval op vrijersvoeten en in het andere op voet van oorlog verkeert.”

Toen we de feesteling naar behoren overstelpt hadden met gelukwensen en Sven aanstalten maakte om de draad weer op te vatten, achtte ik het tijd om te vertrekken. Of, zoals Sven zou zeggen, om me op staande voet uit de voeten te maken.

RUUD GROEN



(vervolg van pagina 1)

Zeker, Westerwoudt vindt het prima wanneer orthopedisch schoenmakers en podotherapeut samen een zorgpakket ter vergoeding indienen bij de zorgverzekeraar. “Maar wel onder voorwaarden. Het pakket moet transparant zijn. Het moet duidelijk zijn wat de bestanddelen van het pakket zijn, hoe het pakket is opgebouwd en of de cliënt iets aan die bestanddelen heeft. Het moet geen middel worden om er allerlei zaken in te stoppen die niet nodig zijn.” Om dat te voorkomen, voorspelt Westerwoudt, werken zorgverzekeraars toe naar een systeem van aanbestedingen, waarbij het bedrijf dat de beste en meest betaalbare producten levert, kan rekenen op vergoeding.

Generatie

De huidige opleiding van de schoentechnicus sluit volgens Franssen onvoldoende aan bij de nieuwe praktijk. “Er komen primair technische zaken aan bod in de opleiding. Pas in de laatste twee jaar van de opleiding ligt de nadruk op enige medische kennis. Bovendien is er weinig aandacht voor communicatieve vaardigheden en persoonlijke vorming. Ja, dat is nodig. De maatschappij versnelt, cliënten worden steeds kritischer.” Daarom zou Franssen de komst van een HBO-variant van harte toejuichen. “Je kweekt daarmee een generatie schoentechnici die beschikt over een bredere bagage. Een generatie die orthopedische deskundigheid combineert met medische, communicatieve en bedrijfskundige kennis. En in staat is leidinggevende of beleidsbepalende posities te vervullen in het bedrijf.”

Scala

Een totaalconcept van de voet, zo vat Franssen de nieuwe ontwikkeling samen. “Een cliënt moet bij ons terecht kunnen, wanneer hij last krijgt van zijn voeten, ongeacht de ernst van de klacht. Dat is ons uitgangspunt. We willen hulp bieden bij een breed scala van voetproblemen. Van klachten die met een simpele aanpassing in de confectieschoen te verhelpen zijn, tot ernstige klachten als een traumatische voet of een voetafwijking.”

Ook preventie en advies maken deel uit van dit concept, stelt Franssen: “Hoe eerder je kunt ingrijpen, hoe groter de kans is dat de

klacht niet verergert. En we nemen de tijd voor een goed advies, we laten de cliënt niet zomaar los. Dat schept vertrouwen. De klant wil herkend en erkend worden. Daar moet je op inspelen.”

Toornend heeft het concept klaar liggen voor de implementatie van de totaalvoetzorg. OIM heeft inmiddels twee winkels voor het zogeheten gemaks- of comforteschoeisels. Het assortiment uit die winkels is in alle vestigingen van OIM verkrijgbaar. Het zorgconcept wil OIM graag completeren met voetverzorgenden en podotherapeuten, maar dit blijken (te) dun gezaaide disciplines.

Penders en Buchrnhornen zijn al zover. Zij combineren diverse disciplines in hun hoofdvestiging met een winkel voor gemaks- en comforteschoeisels. De firma Hanssen tot slot, zit midden in een traject naar de realisering van een Gezondheidsboulevard onder de naam Medi Point Parkstad in Heerlen. Binnen dit project combineert Hanssen disciplines als podotherapie en pedicure met schoentechniek en een winkelconcept waar naast de betere comforteschoenen ook kleine revalidatieartikelen aangeschaft kunnen worden.

En Medi Point Parkstad gaat verder. Naast Hanssen zullen ook andere bedrijven en instellingen in de zorg zich hier vestigen. Zo moet het een locatie worden waar je naar toe gaat voor een oogmeting, fysiotherapie, een gehoorapparaat en tal van andere hulpmiddelen en diensten, waaronder natuurlijk orthopedisch schoeisels en alles wat daar mee te maken heeft.



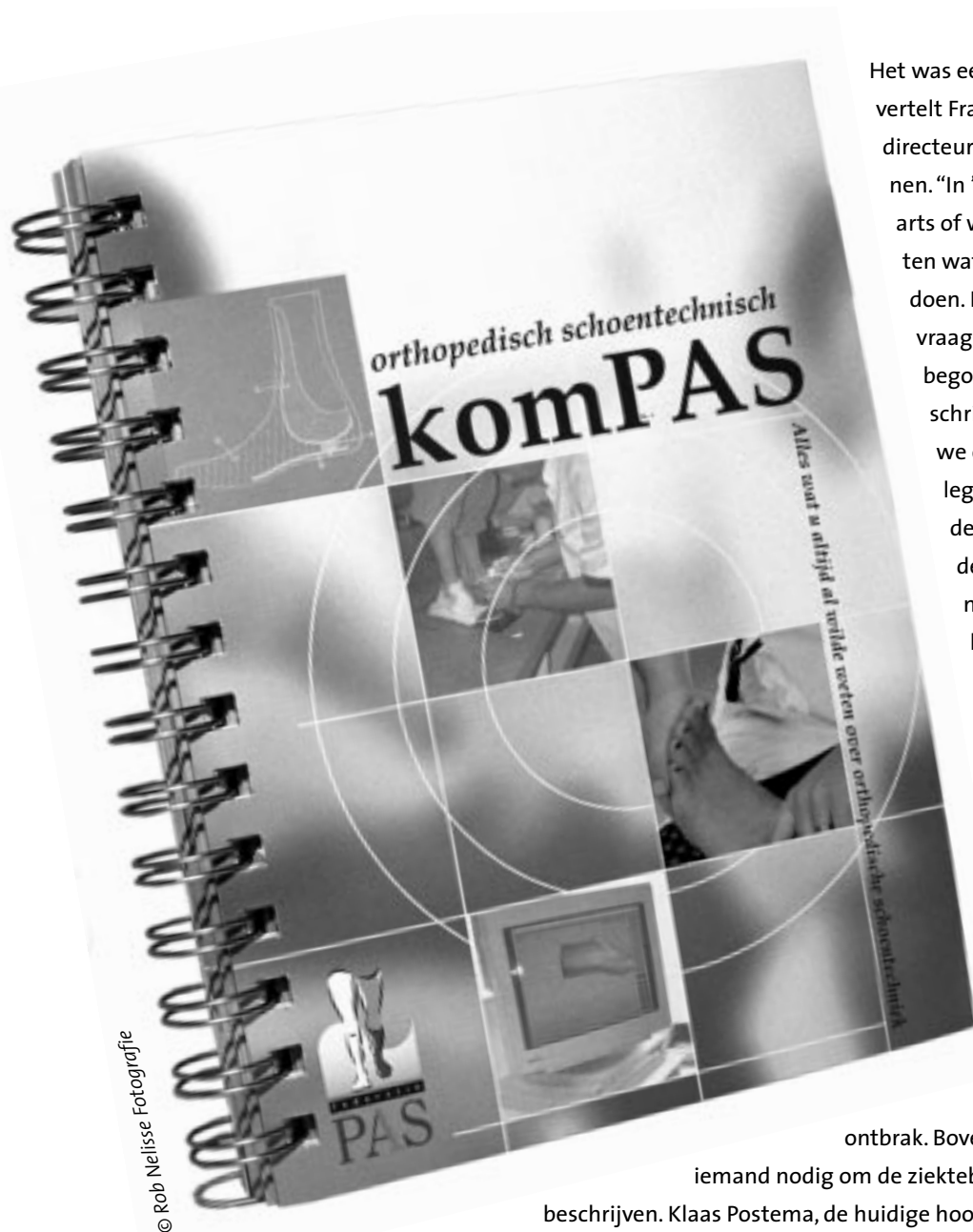
We nemen de tijd voor een goed advies, want de klant wil herkend en erkend worden.



Orthopedisch schoentech komPAS

Een informatiebron voor verwijzers

Het heeft even geduurd, maar het resultaat is ernaar. Het orthopedisch vademecum, het visitekaartje van de orthopedisch schoenmakers is gereed. Kennis en kunde van de schoenmakers staan overzichtelijk gebundeld in een mooi en compact naslagwerk. Het is een feestje waard.



Het was een lange geschiedenis, vertelt Frans Buchrnhornen mededirecteur van de firma Buchrnhornen. "In '93 vroeg een revalidatiearts of wij op papier konden zetten wat wij als schoentechnici doen. Dat vond ik zo'n goede vraag, dat ik meteen ben begonnen een en ander op te schrijven. Al snel merkte ik dat we ook een relatie moesten leggen met de ziektebeelden. En stelde ik vast dat deze klus te groot was voor mij alleen. Gelukkig leek het de andere leden van PAS leuk om een boekje te maken over onze diensten en producten. We zijn toen als Federatie PAS aan de slag gegaan." In het begin schreef ieder lid van de federatie zijn eigen teksten. Buchrnhornen: "We kregen stapels losse velletjes. Eenheid

ontbrak. Bovendien hadden we iemand nodig om de ziektebeelden voor ons te

beschrijven. Klaas Postema, de huidige hoogleraar revalidatiegeneeskunde in Groningen, wilde dat met plezier voor ons doen. Met zijn hulp wisten we het boek tot een eenheid te smeden." In totaal nam het maken van het vademecum negen jaar in beslag. "Zeker, dat is lang", erkent Buchrnhornen, "maar voor ons was het een waardevol groeiproces."

Naslagwerk

Het vademecum is in de eerste plaats bedoeld voor huisartsen en huisartsen-in-opleiding. Ook beoefenaars van paramedische beroepen, zoals podotherapeut en fysiotherapeut, kunnen er hun voordeel mee doen. Het vademecum is ook bruikbaar voor specialisten als revalidatieartsen, reumatologen en orthopedisch chirurgen. Al vermoedt Buchrnhornen dat zij het minder nodig zullen hebben. "Zij hebben beroepshalve deze kennis al in huis. Bovendien overleggen we regelmatig met elkaar tijdens ons gezamenlijk spreekuur. Dat contact hebben we met huisartsen niet." Harm Blanken, revalidatiearts in revalidatiecentrum Blixembosch te Eindhoven en in het Sint Anna Ziekenhuis in Geldrop, bevestigt de woorden van Buchrnhornen. "We werken dagelijks met voetklachten, in veel gevallen samen met de orthopedisch schoenmakers. Ik zie het vademecum als een naslagwerk. Een boek waarin ik afcheck of het wel klopt wat ik dacht. Heel nuttig."

Voor huisartsen ligt dat anders. Zij beschikken over weinig kennis van het werk van de orthopedisch schoentechnicus, meent Buchrnhornen. "Dat maakt het voor hen lastig patiënten goed te informeren. Als een patiënt verkouden is, schrijft de huisarts medicatie voor. Maar wat doet hij als iemand last heeft van zijn voeten? Ons vademecum is dan een mooi hulpmiddel. De huisarts hoeft slechts het hoofdstuk

open te slaan dat hij nodig heeft. Neem de rigide grote teen: Je ziet in een oogopslag welke receptuur en behandeling daarbij hoort."

Professor Voorn, hoogleraar huisartsengeneeskunde en schrijver van het voorwoord in het komPAS, is het eens met Buchrnhornen. "Kennis van het bewegingsapparaat is een vergeten onderwerp binnen de huisartsenwereld. Terwijl vijftien procent van de klachten in de huisartsenpraktijk daarover gaat. Dan heb ik het trouwens niet alleen over voetklachten, maar ook over rug- en heupklachten." Op zijn minst zouden huisartsen moeten weten dat er orthopedisch schoentechnici zijn, hoe ze werken en hoe naar ze verwezen kan worden, meent Voorn. "En het is goed wanneer huisartsen ook iets van schoenen weten. Het is gek, maar daar weten we weinig van. Schoenen bevinden zich onderaan het lichaam, ver beneden het hart en verstand. We kijken er makkelijk overheen."

Parameter

Voorn kwam voor het eerst in aanraking met het werk van de schoentechnici toen hij naar aanleiding van voetproblemen bij een patiënt in zijn praktijk op bezoek ging in een schoenenpoli. Geïnspireerd door het contact met de daar werkende orthopedisch schoentechnicus nodigde hij die schoentechnicus en een podotherapeut uit om in de nascholing voor huisartsen iets van hun vak te laten zien. "Toen ontdekte ik hoeveel de schoentechnici van het onderwerp weten, en wat een mooi ambacht het is. Omdat ik meer wilde weten, heb ik ook nog de werkplaats bezocht en heb ik voor mezelf als patiënt een schoenaanpassing gevraagd. En... het hielp. Ik ben onder de indruk geraakt van de aanzienlijke verbeteringen die je bij patiënten teweeg kunt brengen met een goed paar orthopedische schoenen. Dat had ik me nooit gerealiseerd. Het bewegingsapparaat is een van de belangrijkste zaken in een mensenleven, een absolute parameter voor de kwaliteit van iemands leven. Het dagelijks leven is ermee gevuld. Winkelen in een supermarkt, de hond uitlaten, in huis rond kunnen lopen. Zeker voor bejaarden is het belangrijk dat ze dat kunnen blijven doen. Huisartsen onderschatten de waarde van goede schoenen. We kijken wel naar de voetklachten van de patiënt, maar niet naar de schoenen die hij draagt."

Ei

Voorn en Blanken zijn te spreken over inhoud en opzet van het vademecum. Blanken: "Het is logisch en overzichtelijk opgebouwd, helder beschreven en met een goede uitleg. De informatie die je zoekt, kun je makkelijk vinden. En het heeft een compact formaat. Het is simpel om door te bladeren. Het is gewoon een prima naslagwerk, met een prettige lay-out."

Ook Buchrnhornen is tevreden. "Het is toch een ei dat ik een aantal jaren met me heb meegedragen. Het is een uniek boek. Zoiets bestond nog niet. Er is ooit wel een leerboek gemaakt voor revalidatieartsen, maar dat was een encyclopedisch werk. Dit is een praktisch handboek, bedoeld om in de spreekkamer te gebruiken. Vandaar de vorm. Compact, met ringbanden en kleine, overzichtelijke hoofdstukjes. Het moet passen in de jas van de huisarts."

Buchrnhorn heeft al veel positieve reacties van verwijzers gekregen. "De strekking is dat huisartsen en revalidatieartsen blij zijn dat er eindelijk iets is waarin wij onze producten kort en bondig presenteren. Dat was ook onze bedoeling. In die opzet zijn we dus geslaagd."

Het komPAS is te bestellen per email: info@federatie-pas.nl (centraal telefoonnummer (013) 5133089). We vragen voor het komPAS alleen een bijdrage in de verzendkosten.

pas partout

Een wijds waterland

FEDERATIE PAS

PAS is een stichting van samenwerkende producenten van orthopedische maatschoenen. De leden van PAS zijn Buchrnhornen, Hanssen, OIM Groep, Penders en Toornend. Voor informatie, vragen of suggesties kunt u bellen met (013) 5133089.



Te vinden in:

Almelo, Amersfoort, Amsterdam, Apeldoorn, Arnhem, Assen, Beetsterzwaag, Bergen op Zoom, Boxtel, Breda, Castricum, Culemborg, Delft, Dieren, Dokkum, Dordrecht, Ede, Eindhoven, Emmen, Enschede, Etten-Leur, Goedereede, Gouda, Groningen, Gulpen, 's-Gravenhage, Harderwijk, Haren, Helmond, 's-Hertogenbosch, Heythuysen, Hoensbroek, Hoogeveen, Landgraaf, Leeuwarden, Leiden, Lelystad, Maastricht, Middelburg, Naaldwijk, Nijmegen, Oosterhout, Oss, Purmerend, Roermond, Roosendaal, Rotterdam, Sittard, Soesterberg, Tegelen, Tiel, Tilburg, Venlo, Venray, Vlaardingen, Vlissingen, Weert, Winschoten, Zoetermeer, Zwolle (Heino).

Redactiecommissie

Frank van de Loo, Buchrnhornen
Léon Hahn, Hanssen Footcare
Ivo Franssen, Penders
Tiny Smit, OIM Groep
Jaap de Boer, Toornend

Productie

Sj-tekst

Vormgeving

Studio René Bakker | Jan van Zomeren
Amsterdam

Redactieadres

Sj-tekst
Swammerdamstraat 51
1091 RR Amsterdam

Sluitingsdatum

PASpartout 1-2003
November 2002

Overname van artikelen alleen na schriftelijke toestemming van de redactie.

Weg van de hectiek van het stadsleven, op zoek naar rust en ruimte. Het Lauwersmeer in Noord-Friesland biedt alles wat de natuurmens maar kan wensen.

De moderne drukte van de grote stad heeft geen vat op het Lauwersmeer, een verstillend natuurgebied waar het voor vogels en vogelaars goed toeven is. Ooit was het Lauwersmeer de Lauwerszee, een deel van de Waddenzee. Nu is het een uitgestrekt waterland dat kansen biedt aan zeldzame planten en dieren. Zelfs flamingo's hebben er een veilig toevluchtsoord gevonden. Op de talloze wandelroutes die het gebied doorkruisen ontdek je de schoonheid van dit Noordfriesse land-

schap. En kom er ook eens 's nachts, als de maan helder schijnt. De natuur is nog nooit zo dichtbij geweest.

Informatie

De wandelinformatie is beschikbaar bij VVV Lauwersmeer Oost, tel. 0595 401957. Aanvullende informatie is ook te vinden op www.lauwersmeerkoerier.nl.

Revalidatie in Leiden

Aan het eind van het jaar wordt er een nieuw revalidatiecentrum geopend aan de Wassenaarseweg in Leiden. Het centrum is een voortzetting van het Rijnland Zeehospitium te Katwijk. Vlakbij het centrum is een school voor kinderen met een verstandelijke handicap. Daarmee zal het revalidatiecentrum een luchtbrug vormen.

Deze ontwikkeling valt bijna samen met de hernieuwde aandacht voor revalidatie in het LUMC. Na enkele jaren van verminderde belangstelling van dit academische instituut voor revalidatie is met de komst van hoogleraar Prof. dr. J.H. Arendzen en inmiddels vier revalidatieartsen het onderwerp nieuw leven in geblazen.

Zowel het Rijnland Zeehospitium als het LUMC lijken vormen van samenwerking niet uit de weg te gaan. Daarbij ligt binnen het LUMC de nadruk op wetenschap. Federatie PAS heeft via Hanssen Footcare contact met beide organisaties. In het revalidatiecentrum krijgt een orthopedisch schoentechnicus samen met een instrumentmaker de beschikking over een behandelkamer, paskamers en een servicewerkplaats.

Toornend overgenomen door LIVIT

Toornend Orthopedic Services, sinds de oprichting gewaardeerd lid van Federatie PAS, is onlangs overgenomen door LIVIT Orthopedie. LIVIT, voor velen een nog onbekende naam, is niet minder dan de voortzetting van Welzorg Orthopedie. Naast LIVIT Orthopedie maakt ook Volante (elastische kousen) deel uit van LIVIT.

Met de overname van Toornend ontstaat de grootste organisatie voor orthopedische hulpmiddelen in Nederland. Overigens blijven Toornend sr. en jr. een actieve rol houden binnen het bedrijf.

Spreekuren Elisabethziekenhuis

Sinds enige tijd draagt Buchrnhornen vanuit het filiaal in Tilburg bij aan het diabetessprekuren in het Elisabethziekenhuis in Tilburg. Een keer per maand zien de orthopedisch schoentechnicus, een diabetesverpleegkundige en een podotherapeut diabetespatiënten met mogelijke voetproblemen. En vanaf mei 2002 gaat op de poli Orthopedie van het zelfde ziekenhuis een gezamenlijk spreekuren van start. Daar ziet de schoentechnicus patiënten samen met een orthopedisch chirurg.

Podotherapie in Enschede

Met ingang van september 2002 zal er eindelijk iets gebeuren aan het tekort aan podotherapeuten in met name Oost- en Noord-Nederland. Vanaf volgend studiejaar zal namelijk op Saxion Hogescholen, met vestigingen in Enschede en Deventer, een vierjarige opleiding tot podotherapeut van start gaan. Het eerste jaar zullen maximaal 30 studenten beginnen aan hun studie podotherapie. Dat betekent per saldo dat het noordoosten van Nederland toch nog vier jaar zal moeten wachten op de eerste BIG-geregistreerde podotherapeuten van Saxion.

Saxion start met deze opleiding na herhaalde verzoeken van de NVvP (Nederlandse Vereniging van Podotherapeuten). De roep om een deeltijdopleiding voor podotherapie zijn daarmee nog niet gehonoreerd. In heel Nederland bestaat namelijk veel behoefte aan een dergelijke opleiding, maar verder dan plannen is het tot nu toe nog niet gekomen. Kijk voor meer informatie over de opleiding op <http://ips.saxion.nl>.

Heyendaalprijs

Revalidatiearts Dick van Kuppenvelt ontving onlangs de Heyendaalprijs voor postacademisch onderwijs. Hij kreeg deze prijs vanwege zijn bijdrage aan de professionalisering van het postacademische onderwijs voor revalidatieartsen en revalidatieartsen-in-opleiding. Het was de achtste keer dat deze tweejaarlijkse prijs werd uitgereikt.

ISPO-congres

Op 25 mei jongstleden vond in congrescentrum De Reehorst te Ede een ISPO-symposium plaats. Het thema van de bijeenkomst was het nieuwe hulpmiddelenbeleid.

Het onderwerp werd vanuit diverse oogpunten belicht. Zo waren er bijdragen van Orthobanda en het NIVO (Nederlandse Industrie voor Orthopedietechnieken). Er waren sprekers van het hulpmiddeleninformatiecentrum (HIC) en de CG-raad naast medisch specialisten die vanuit hun medische discipline hun mening gaven over het onderwerp. Maar ook de zorgverzekeraars en natuurlijk een vertegenwoordiger van het ministerie van VWS lieten hun licht schijnen over met name de deregulering van het hulpmiddelenbeleid. Daarnaast was er aandacht voor classificatiestandaards (CLIQ, Vektis, Hulpmiddelenkompas).

partner

loop
route